Cette présentation a été effectuée le 21 novembre 2007, au cours de la journée « Le lobbying comme outil d'influence en santé pour des stratégies efficaces » dans le cadre des Journées annuelles de santé publique (JASP) 2007. L'ensemble des présentations est disponible sur le site Web des JASP, à l'adresse http://www.inspq.qc.ca/archives/.

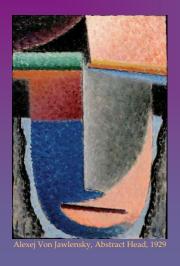








Approche indirecte



Se doter d'une voix

- Médiatiser notre message
- Augmenter notre crédibilité
- Identifier des alliés objectifs
- Fédérer, coordonner, solliciter, encourager les efforts des alliés
- Participer aux efforts des alliés
- Déconstruire et discréditer les messages des promoteurs
- Discréditer les messagers des promoteurs

Formes de communication

utilisées



Se démarquer

- Avis de santé publique
- Colloque, forum, assemblée publique
- Référer les alliés aux médias (réseau autoréférentiel)
- Rapports continus avec les journalistes
- Rapport, résumé
- **Communications internes**
- Articles scientifiques et de vulgarisation
- > Site Internet
- Communiqués et conférences de presse
- Lettre ouverte aux médias

